

Инструкция

по созданию интернет-магазина
на платформе UDS (WEB, Telegram, MAX)
и его интеграции с Яндекс Доставка, 5Post, СДЭК
и WB Track

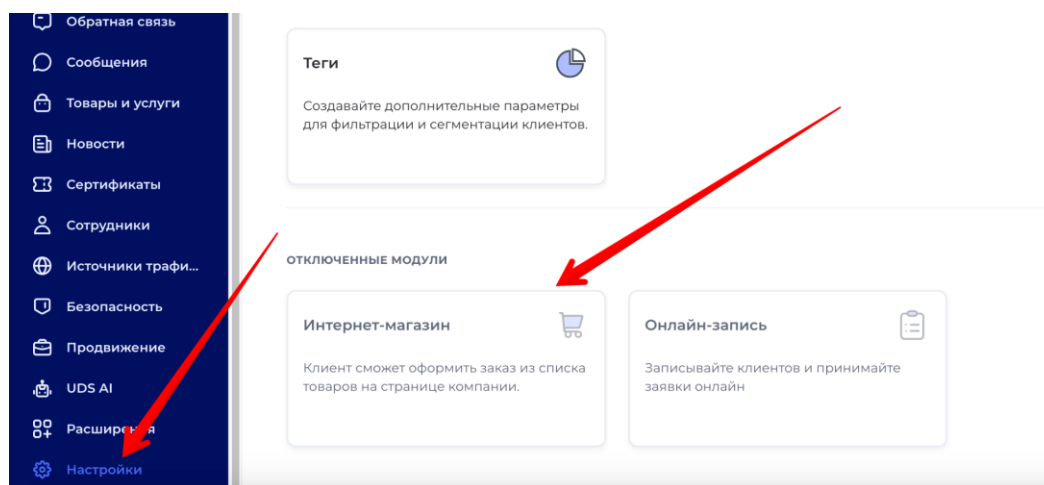
1. Создайте кабинет в UDS, для этого обратитесь, пожалуйста, к нашим Партнёрам. Если кабинет уже есть, то можете сразу продолжить настройку по инструкции.



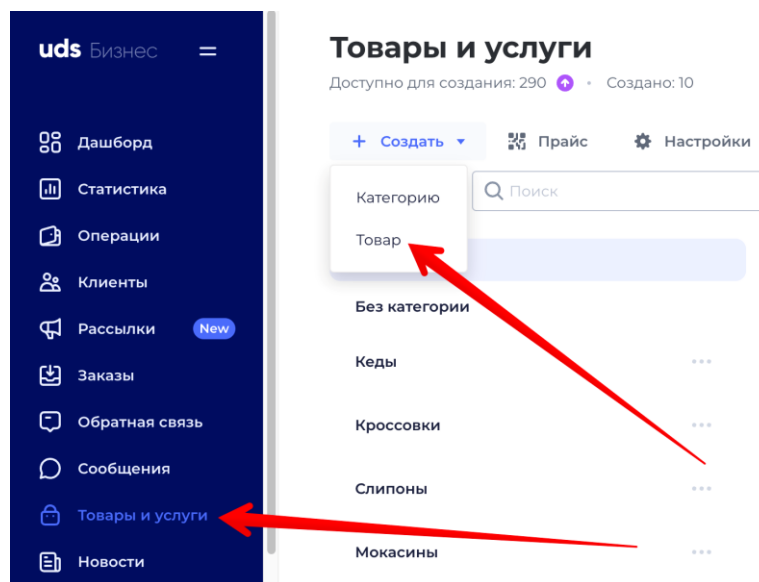
Внимание! Если возникнут вопросы, пожалуйста, обращайтесь в техническую поддержку по email support@uds.app или напишите в телеграмм https://t.me/uds_consulting_biz

- 2. Заполните информацию о компании** в разделе Настройки - Профиль компании. В поле Аннотация указывайте, пожалуйста, фразу **“WB и Яндекс Доставка”** (если оба варианта включены), например: “Магазин косметики. WB и Яндекс Доставка”. **В описании компании укажите наименование юр. лица, ИНН и ОГРНИП** (необходимо для подключения ЮKassa).
- 3. Перейдите в раздел Настройки — Веб сайт —** указать название домена. **Его в дальнейшем нельзя будет изменить.** Веб версия интернет-магазина уже доступна по этой ссылке, осталось его донстроить в следующих пунктах.

4. В разделе Настройки включите модуль Интернет-магазин и включите прием заказов.



5. Добавьте 2 товара в разделе Товары и услуги, написав название товара и загрузив картинку (необходимо для модерации ЮKassa).



6. Можете настроить Telegram Приложение (MiniApp) в разделе Настройки - Telegram Bot.

Видеоинструкция — https://t.me/sistem_loyalnosti_uds_consulting/276

Также можете настроить MAX Приложение в разделе Настройки — MAX Bot.

7. Подключите в UDS онлайн оплату и онлайн-чек от ЮKassa в разделе Настройки — Интернет-магазин — Способы оплаты. В анкете ЮKassa укажите способ получения платежей “На своем сайте”.

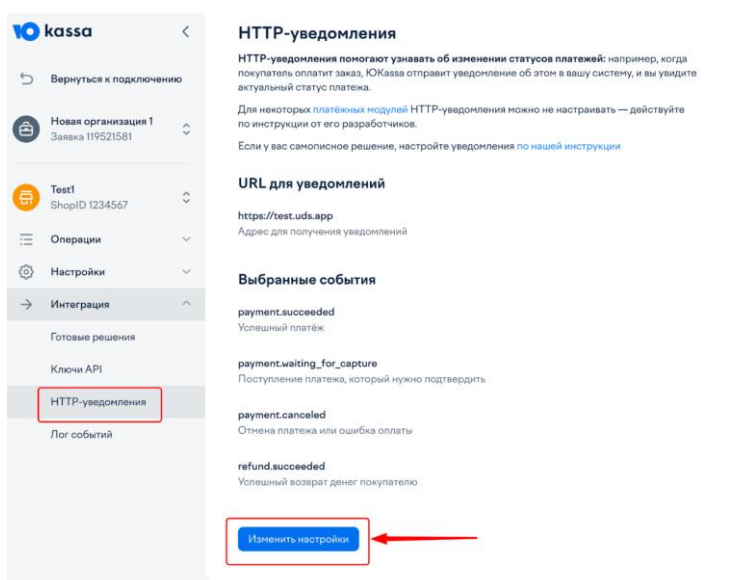
Должен быть включен только один способ оплаты — Онлайн.

Инструкция по настройке ЮKassa доступна по ссылке-
https://uds-consulting.ru/files/instruction_yookassa_140826.pdf





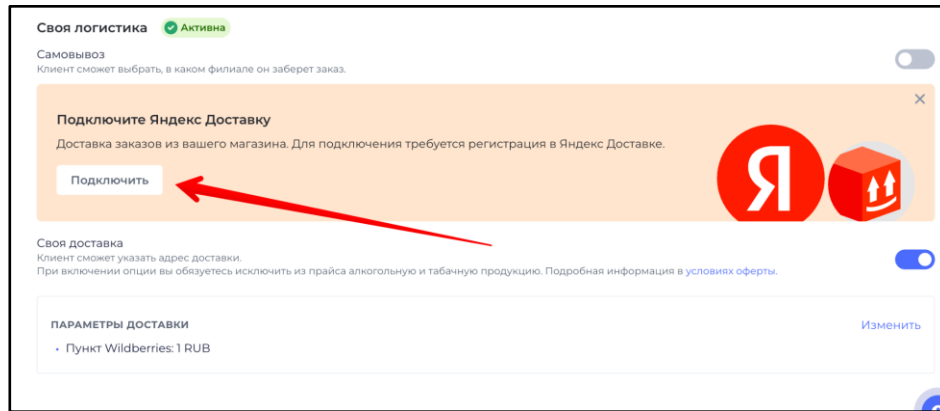
Внимание! При подключении ЮKassa по инструкции, особое внимание обратите на пункт 7, где необходимо вставить ссылку в кабинет ЮKassa из кабинета UDS, чтобы UDS получал статус, что оплата прошла успешно. А именно в **ЮKassa в разделе Интеграция- HTTP уведомления** должна быть прописана ссылка (ссылка с id компании) и проставлены галочки. Ссылку можно взять в UDS в разделе Настройки — Интернет-магазин — Способы оплаты, около ЮKassa нажать “Изменить”, затем на кнопку “карандашик” и копировать там ссылку.



8. После настройки ЮKassa, уберите способ оплаты “При получении”

9. Произведите другие Настройки: программа лояльности, оформление профиля и т.д.

10. Для подключения Яндекс Доставки и 5Post перейдите в раздел Настройки- Интернет магазин- Способы получения и там подключите Яндекс Доставку.

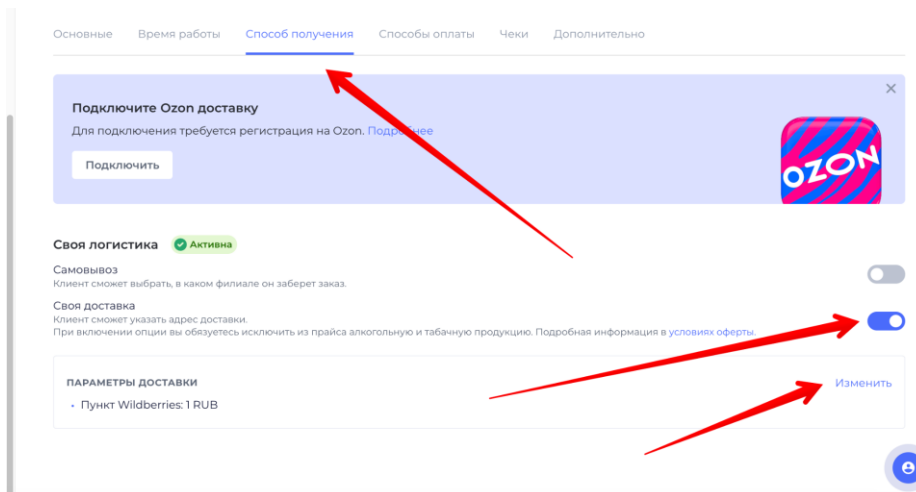


После этого вы можете использовать Яндекс Доставку, отправляя товар через ПВЗ Яндекс.

Для подключения 5Post в кабинете Яндекс Доставки включите данный способ.

Для отправки товара со своего склада произведите настройку по инструкции, доступная по [ссылке](#).

11. Для подключения доставки Wildberries (WB Track), перейдите в раздел Настройки- Интернет магазин- Способ получения. Там включить “Своя доставка” и указать “Пункт Wildberries”.





Внимание! При получении заказа с доставкой WB необходимо перезвонить клиенту и уточнить на какой именно пункт ПВЗ WB необходимо доставить. И отнести заказ в пункт WB для доставки Клиенту.

Подробнее о сервисе WB Track можно узнать по [ссылке](#).

12. Добавьте все товары в магазин.

Вы можете добавить товары вручную в личном кабинете UDS в разделе “Товары и услуги” или импортировать любым удобным способом по ссылке <https://price.udscase.com/>

Экспорт/Импорт товаров UDS

Бесплатный сервис, который поможет Вам загрузить товары в [UDS](#) или выгрузить из [UDS](#) в общий формат [YML](#) для маркетплейсов или Excel файл

Выгрузка товаров из UDS	Загрузка товаров в UDS
Выгрузить в YML	Загрузить из YML
Выгрузить в Excel	Загрузить из Excel
Статус выгрузки	Загрузить из Wildberries
	Статус загрузки

Можно также произвести интеграцию по товарам и остаткам с 1С, Мой склад и другими учетными системами по API, которое доступно по [ссылке](#)

13. Перед первым заказом проверьте,

пожалуйста, что в кабинете ЮKassa в разделе Интеграция- HTTP уведомления проставлена ссылка с id вашей компании в UDS такого вида: <https://api.uds.app/udspay/income/54975XXXX> и проставлены все “галочки”.

14. Рекомендуем первый заказ сделать сами у себя,

чтобы убедиться, что оплаченный заказ появляется в статусе “Оплачен” и в Яндекс Доставка (если она включена)

15. В разделе Товары и услуги добавьте категории

товаров и распределите товары по этим категориям. Для более удобного поиска товаров

16. В разделе Настройки- Интернет магазин -

Дополнительно укажите правила возврата (когда вышел из ПВЗ), в соответствующем поле

17. На странице Дашборд в UDS нажмите кнопку

Опубликовать (на платном тарифе)

Рекомендации по продвижению своего Интернет-магазина

В данном блоке мы стараемся подсказать различные способы продвижения компании, которые не требуют вложений или их сумма небольшая.

Этот блок будет пополняться в режиме онлайн.

1. Если есть возможность снизить цены товаров в своем магазине по сравнению с маркетплейсом (если вы Селлер), это повысит интерес покупать именно в вашем магазине.

Обычно это возможно, т.к при покупке со своего магазина не берется комиссия за продажу (примерно 40%).

Если на ваши товары распространяется СПП (Соинвест), то хотя бы поставьте такую же цену как конечная для покупателя в WB.

WB не запрещает снижать цены в своих магазинах.

Как настроить цену указано **в пункте 15** в инструкции по настройке.

2. Разместите ссылку в социальных сетях на свой интернет-магазин. Ссылку вы можете взять в UDS Бизнес (Личный кабинет/CRM) в разделе Настройки- Веб версия, пример ссылки — name.uds.app/c

3. Запишите короткие ролики (Рилсы, Шортсы), где вы рассказываете, что у вас можно заказать напрямую и при этом дешевле чем в маркетплейсах.

4. В своем интернет-магазине нажмите кнопку “Рекомендовать” и отправьте ссылку своим друзьям и знакомым, чтоб они заказывали напрямую

5. Если у вас есть Телеграм канал, то прикрепите ссылку на свой интернет-магазин в Телеграм (Телеграм MiniApp) к этому каналу, чтоб заказы можно было делать без переходов, непосредственно в Телеграм.

6. Разместите ссылку на свой магазин в различные чаты и группы с текстом “Я продавец такого-то товара. Можете заказать напрямую, так будет дешевле чем в маркетплейсах”.

7. Попробуйте найти Блогеров и предложить сотрудничество с возможностью заработка 10% (это пример) с каждого заказа.

Как отследить продажи Блогера?- в UDS Бизнес в разделе Источники трафика создаете ссылку и называете ее именем Блогера, передаете ссылку. Все продажи по этому источнику трафика можно отследить.

8. Предложить другой компании сделать рассылку по своей клиентской базе с ссылкой на ваш магазин. Вы в свою очередь можете сделать тоже самое.

9. Устроить конкурс на рекомендации среди Клиентов. Например: Кто больше всех сделает рекомендаций в течении 2х недель, получит сертификат на покупку в магазине на 3000 рублей.

10. Обратиться за помощью к профессиональными внедренцам UDS.

Напишите в телеграмм https://t.me/uds_consulting_biz